

AEVIS VICTORIA erwirbt 40 % von Medgate – neue Angebote im Visier

## Zünftiger Schwung für die Telemedizin in der Schweiz

Medgate ist ein führender Anbieter für die integrierte ambulante Gesundheitsversorgung in der Schweiz. Das Medgate Telemedicine Center, die Medgate Health Centers und das Medgate Partner Network arbeiten integrativ zusammen und garantieren so eine umfassende Betreuung der Patienten. AEVIS VICTORIA beteiligt sich rückwirkend per 1. Januar 2016 mit 40% an der Medgate Gruppe, während die Aktienmehrheit der Gruppe bei den Medgate-Gründern Dr. Andy Fischer und Lorenz Fitzi verbleibt.

Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Medgate hat sich über die letzten 15 Jahre zu einem der führenden Anbieter innovativer Lösungen im telemedizinischen Bereich und der Integrierten Versorgung entwickelt und verzeichnet dank der steigenden Nachfrage nach solchen Lösungen ein stetiges Wachstum. Medgate beschäftigt rund 300 Mitarbeitende, wovon 100 Ärzte, und täglich werden im Telemedizinischen Zentrum bis zu 4900 Konsultationen durchgeführt. Seit Sommer 2014 werden die bewährten Telemedizin-Dienstleistungen

auch in Abu Dhabi und seit Sommer 2015 in Australien angeboten.

Die Nachfrage nach telemedizinischen Angeboten nimmt sowohl in der Schweiz als auch im Ausland rasant zu. Medizinisch wird dieses Wachstum durch den steigenden Kostendruck auf die Gesundheitssysteme und den Fortschritt von telemedizinisch einsetzbaren Sensoren, technologisch durch die zunehmende Verfügbarkeit von potenten Übertragungstechnologien getrieben.

AEVIS wird zusammen mit den Medgate-Gründern in den Ausbau der schweizweiten integrierten Gesundheitsversorgung sowie in die Expansion des etablierten Telemedizin-Konzeptes im Ausland investieren.

### **AEVIS VICTORIA SA – Investing for a better life**

AEVIS VICTORIA SA investiert unter dem Leitmotiv «Investing for a better life» im Healthcare-Bereich, in Life Sciences sowie in die medizini-





Dr. Andy Fischer, Medgate-Gründer

sche Betreuung und in Lifestyle-Dienstleistungen. Die Beteiligungen von AEVIS bestehen aus der zweitgrössten Privatlinikgruppe der Schweiz, dem Swiss Medical Network, aus der Victoria-Jungfrau Collection, einer Luxushotelgruppe bestehend aus vier Häusern, aus der Swiss Healthcare Properties AG, einer auf Gesund-

heitsimmobilien fokussierten Gesellschaft, neu aus Medgate, einem führenden Anbieter für die integrierte ambulante Gesundheitsversorgung in der Schweiz, und aus NESSENS SA, einer Marke rund um das Thema better-aging. AEVIS ist an der SIX Swiss Exchange im Swiss Reporting Standard unter dem Kürzel AEVS.SW kotiert.

### **Neue Perspektiven – wir dürfen gespannt sein**

Die Kooperation der beiden starken Partner AEVIS VICTORIA und Medgate schafft neue Perspektiven für die Telemedizin in der Schweiz. Dr. Andy Fischer, Medgate-Gründer, nahm sich



## Management

Zeit und beantwortete «clinicum» ein paar Fragen:

### **In welcher Form wird AEVIS die Medgate-Services in ihre Spitalaktivitäten integrieren? Welcher Mehrwert ergibt sich daraus für die Patienten?**

Dr. Andy Fischer: Medgate bleibt nach wie vor ein neutraler Player im Schweizer Gesundheitswesen. Dies bedeutet, dass die Medgate-Ärzte ihre Patienten weiterhin nach medizinischen Kriterien bei Bedarf an weitere Leistungserbringer überweisen. Sollte es dabei zu einer Überweisung an ein Spital des Swiss Medical Network kommen, besteht der Mehrwert für den Patienten darin, dass er direkt an die korrekte Stelle bzw. Abteilung überwiesen wird, sowie darin, dass mit der Überweisung auch Informationen zur Anamnese von Medgate an den weiterbehandelnden Arzt und sein Spital weitergeleitet werden.

In naher Zukunft sollte es zudem möglich werden, dass der Medgate-Arzt bei einer Weiterweisung gleich einen Termin beim zuständigen Spezialisten bzw. der zuständigen Spitalabteilung für den Patienten buchen kann.

### **Telemedizin hat Zukunft. Wir denken dabei neben qualifizierten Auskunftsdiens-ten auch ans Monitoring und an Alarm-funktionen für betagte Menschen im Rahmen von Ambient Assisted Living (AAL). Ältere Menschen möchten ja möglichst lange trotz beginnender Er-krankungen selbstständig, aber sinnvoll begleitet, zuhause wohnen. Werden Sie die Aktivitäten von Medgate in diesem Sinne ausbauen?**

Dies ist definitiv ein Thema, das uns beschäftigt. Unser längerfristiges Ziel ist es, solche Angebote und Dienstleistungen zu lancieren. Jedoch brauchen solche Innovationen Zeit, um seriös auf-gebaut zu werden. Zudem lanciert Medgate solche neuen Dienstleistung in der Regel auch zusammen mit ihren Partner-Krankenversiche-rern. Insofern wäre es wünschenswert, wenn auch ein solches neues Angebot gemeinsam mit den bewährten Partnern lanciert werden könnte.

Allgemein beschäftigt uns die gesamte Senso-renthematik, das Messen und Übermitteln von Körperfunktionen zuhause und die darauf basie-

rende Therapie über die Distanz, sehr, denn mit solchen Dienstleistungen kann kranken Men-schen ermöglicht werden, länger im eigenen Heim zu leben. Dies wollen wir unseren Patien-ten längerfristig mit neuen Dienstleistungen ermöglichen.

### **Sie erwähnen in einer Medienmitteilung Investitionen in Auslandsmärkte: Welche sehen sie prioritär und in welchem Zeit-rahmen?**

Als erstes ist die Eröffnung eines Telemedizini-schen Zentrums in den Philippinen in diesem Frühjahr geplant. Weitere Verträge sind bereits in Verhandlung, jedoch können wir dazu noch keine weiteren Angaben machen. Wünschbar wäre zudem auch die Gründung eines Ablegers in Europa. Jedoch sind diese Projekte nur beschränkt planbar, da Ort und Zeitpunkt stark davon abhängig sind, ob ein lokaler Partner zur Verfügung steht.

### **Weitere Informationen**

[www.aevis.com](http://www.aevis.com)  
[www.medgate.ch](http://www.medgate.ch)



shp

Intelligente Vorsorgekonzepte

## **Wir bringen Leben in Ihre Vorsorge**

Als Spezialist für die Vorsorgebedürfnisse des schweizerischen Gesundheitswesens bietet die SHP für Einzelunternehmen aber auch für Institutionen mit bis zu einigen hundert Versicherten intelligente, attraktive und preisgünstige Vorsorgekonzepte.

### **Sie möchten Ihre berufliche Vorsorge optimieren?**

Dann kontaktieren Sie uns für ein kostenloses und unverbindliches Beratungsgespräch.